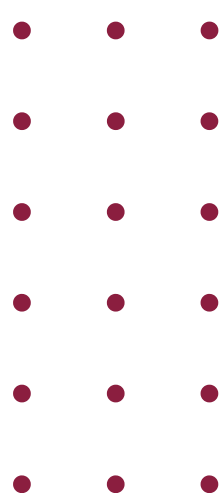
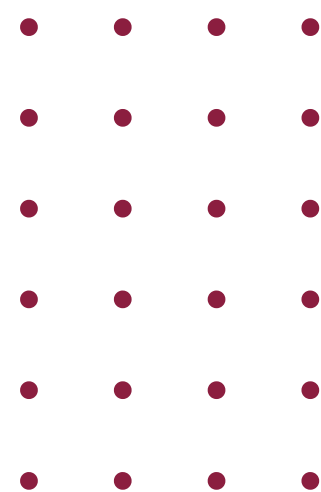


# ¿TU EMPRESA ES UN ACTIVO O UN AUTOEMPLEO?



Guía de **Autoevaluación** Estratégica



Descubre en menos de 3 minutos tu **nivel de riesgo operativo** y si el verdadero **valor de tu compañía** está protegido.

[WWW.WIIXOO.COM](http://WWW.WIIXOO.COM)



# INTRODUCCIÓN

Todo fundador o director general **busca el crecimiento sostenido de su negocio**. Sin embargo, muchas veces ese crecimiento se sostiene sobre "**alfileres operativos**".



## *Instrucciones:*

Esta breve guía **te ayudará a diagnosticar** si tu empresa está construyendo un **patrimonio sólido** o si, por el contrario, tu modelo actual está **destruyendo su valuación real**.



**Descubre en menos de 3 minutos  
tu nivel de riesgo operativo**



**wiixoo**

# Fase 1:

## La Prueba Ácida del Liderazgo

Esta es la **pregunta más incómoda**, pero necesaria, que todo líder como tú debe hacerse para **medir la salud estructural de su negocio**.

### El Escenario:

Imagina que mañana, por una emergencia, tú y tus dos gerentes clave deben **ausentarse por 30 días** sin acceso a teléfono, correo o WhatsApp.

### La Pregunta:

¿Tu empresa seguiría operando con la misma calidad y eficiencia, o colapsaría en un caos?

Si tu respuesta se inclina hacia el "caos" o la "parálisis", tenemos que ser muy francos contigo: **No tienes una empresa; tienes un autoempleo de alto riesgo.**



Descubre en menos de  
3 minutos tu nivel de  
riesgo operativo

## Fase 2:

### Matriz de Riesgo Operativo

Para entender exactamente dónde radica la **vulnerabilidad de tu negocio**, evalúa las siguientes afirmaciones.  
(Sé completamente honesto)



Indicador de *Vulnerabilidad*

El **know-how** (cómo se hacen las cosas) **reside en la memoria de empleados "indispensables"** en lugar de un sistema institucional.

La **operación diaria** depende de **hojas de cálculo aisladas**, archivos de Excel desactualizados y **correos perdidos**.

**Abrir una segunda sucursal** o línea de negocio **sería titánico** porque requeriría "clonar" a tu equipo humano actual.



## Fase 2:

### Matriz de Riesgo Operativo



Indicador de *Vulnerabilidad*

**Auditar tus procesos actuales** o encontrar un error **es** un proceso **lento, manual y poco transparente.**



A pesar de tener buenas ventas o un buen EBITDA, **sientes que el control operativo se te escapa** de las manos.

#### Resultados de la Matriz:

**0-1 Respuestas marcadas:** Tu empresa tiene una base sólida. Tienes sistemas en su lugar y tu riesgo operativo es bajo.

**2 o más Respuestas afirmativas:** Tu empresa es rehén de su propio talento. El conocimiento de tu negocio vive en las cabezas de tu gente, lo que reduce drásticamente el valor real de tu compañía ante bancos, fondos de inversión o posibles compradores.

# Fase 3: Los 3 Pilares del Valor Real (La Solución)

Si descubriste que estás en una **zona de riesgo**, el **siguiente paso** lógico de madurez empresarial es la **Institucionalización Digital**. Esto significa **convertir los procesos humanos** en un patrimonio digital (a través de **herramientas como un ERP**).

**Un negocio blindado y escalable se sostiene en tres pilares:**

### **Trazabilidad:**

Las reglas de tu negocio (listas de precios, rutas, comisiones) viven en un sistema que no miente. La auditoría es rápida y transparente.



### **Transferibilidad:**

Si decides delegar la dirección o vender la empresa, entregas un ecosistema operativo vivo y funcionando, no un desorden que solo tú entiendes.



### **Escalabilidad:**

*Puedes crecer copiando y pegando un modelo digitalizado, en lugar de depender exclusivamente del esfuerzo humano.*



# ***Siguientes Pasos: Antes de tomar una decisión***

**El cambio requiere estructura** y te invitamos a **reflexionar** sobre lo siguiente:

***Cambia la perspectiva:***  
Implementar software a la medida no es "gastar en computadoras"; es capturar la inteligencia de tu negocio para transformarla en un activo tangible.

***Define tu rol:***  
Pregúntate si quieres pasar los próximos años siendo un "Capitán que rema" (resolviendo urgencias diarias) o si estás listo para ser el "Arquitecto que diseña" el futuro de la empresa.

***¿Tu empresa está lista para operar sin ti?***

*Si la respuesta sigue siendo NO, y estás decidido a **proteger tu patrimonio**, es momento de **estructurar tu crecimiento**.*

*Cuando estés listo...*

**CONTÁCTANOS**

 **wiixoo**